

Kurzprofil Mike Fruet

Büro +41 43 211 34 25
Mobile +41 79 424 16 77
E-Mail mf@mikefruet.ch
Adresse Sägereistrasse 33
Ort 8152 Glattbrugg
Jahrgang 1970



Dienstleistungen

- Seit 2011 Trainer, für Firmenseminare, Praxis-Trainings und Akademien zu den Themen wertschätzendes Verkaufen und positives Führen, klare Kommunikation, Selbst- und Zeitmanagement, Beschwerdemanagement, (Präsenzveranstaltungen und/oder Live-Online-Trainings via MS Teams, ZOOM, Cisco WebEx)
- Moderation von individuellen firmenspezifischen Workshops und Events, Redner für Vorträge
- Praxis-Coaching und Begleitungen für Führungskräfte und Verkäufer bei der täglichen Arbeit auch beruflicher Standortbestimmung, Neuorientierung und Zielbestimmung
- Kommunikations- und Strategieberatung, Nachfolgeplanung und Unternehmensentwicklung nach limbischen Ansätzen


Soziale Kompetenz

- Hohe Empathie Fähigkeit, äusserst geschärftes Bewusstsein für Menschen
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit; überzeugendes Auftreten
- Dienstleistungs- und Kundenorientiert, vorausschauend und unternehmerisch handelnd
- Begeisterungsfähig, hohes Engagement, Zuverlässigkeit und Eigenverantwortung
- Selbstständige, strukturierte und pragmatische Arbeitsweise, ausgeprägte konzeptionelle Stärke

Praktischer- und fachlicher Hintergrund

- Methodische und didaktische **Trainer-Kompetenz**, (über 6'420 Stunden Seminar- und Workshop Leitung, 1'860 Teilnehmende)
- Mitglied der Akademie für Neurowissenschaftliches Bildungsmanagement AFNB - Master of Cognitive Neuroscience aon, Köln
- Gesellschafter nonverbales.ch – Körpersprache verstehen & eidg. **zertifizierter Körpersprache Analyst, Spezialist** (LNV-Swiss)
- Profilingvalues® Basis und **Master Zertifizierung** – wissenschaftlich validierte Wertediagnostik für die Potenzial-, Personal- und Teamentwicklung
- ZHAW – **CAS Krisenkommunikation** - Interpersonelle Kommunikation, Konfliktmanagement, Medientraining
- **Limbic®** Personality Check - Interpretation und Analyse des limbischen Profils - Erkenntnisse der Neurowissenschaften, der Emotionalität
- Über 22 Jahre Verkaufserfahrung – über 16 Jahre Führungserfahrung darunter 5 Jahre als CEO eines mittelständischen Unternehmens mit 180 MA



profilingvalues 



Limbic® Personality Check

Branchen-Kompetenz

- Industrie und Energie
- Handwerk
- Informationstechnologie, Telekommunikation
- Dienstleistung
- Bau- und Baunebenbranche
- Detailhandel
- Modebranche
- Gastronomie